

爱冒险夏日计划

◆ **品牌名称**:安慕希

◆ **所属行业**:食品行业

◆ 执行时间: 2022.05.04-06.15

◆ **参选类别**:场景营销类



结案视频

查看视频请复制链接, 粘贴到新浏览器页面里观看视频

http://xhslink.com/ElQwmk



品牌概念

作为安慕希的独立新品牌, AMX目标定位于更年轻化的消费者群体,承载着品牌年轻化焕新需求,并希望通过AMX定义新一代酸奶产品, AMX三个字母代表"爱冒险", 也是品牌希望向年轻消费者传达的生活态度。

○ 1 品牌核心人群

18-25岁,一线及新一线都市新青年,更关注自我,工作压力较大,生活节奏快,平日生活偏向"家-公司"两点一线。关注个人生活。愿意花钱买便利,线上购物占比高,追求生活品质,关注个人价值提升。

○○ 品牌理念

AMX:新一代,爱冒险,凭实力骄傲,做新一代的冒险家。







联结小红书站内高活跃度的Z世代用户,建立产品的用户心智,抢占夏日最热最潮流的消费场景



打造AMX潮流爱冒险的生活态度,助力AMX实现 小红书站内超大曝光,抢占潮流生活C位



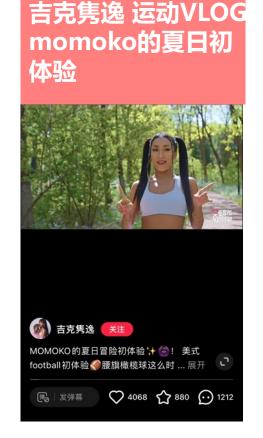


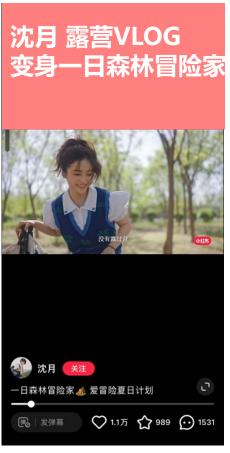


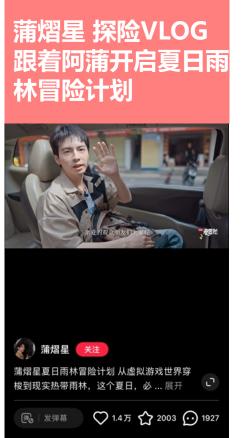
用爱冒险的态度打造夏日潮流,强化用户心智, AMX=爱冒险,链接用户对于潮流生活态度的情感追求



亮点一: 明星短片——冒险是每一次心动的尝试









站内高流量明星引领爱冒险潮流,品牌概念完美植入,助力爱冒险精神传播。明星笔记总浏览数100万,总互动量近4万,最高点赞1.4万



亮点三: 25位明星参与活动分享夏日态度,KOL分享夏日冒险计划





亮点三: 爱冒险装备已到达,多元玩法绑定品牌心智,吸引流量







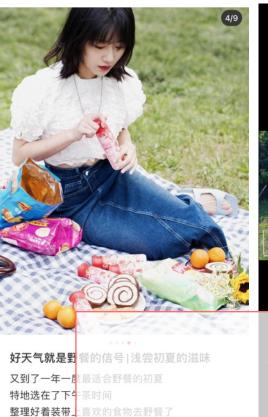
资源强势引流,扩大活动影响力,多元 玩法增加用户参与趣味性,抢先占领潮 流夏日渠道。资源总曝光近6600w



亮点四: 大V引领产品自然植入,品牌场景强绑定







☑ 说点什么.













项目亮点

数据洞察

AMX代表爱冒险

通过对夏日流行趋势和品牌理念分析切入夏日潮流赛道UGC触发IP活动#爱冒险夏日计划,建立产品和用户的情感链接。

产品营销策略

定位Z世代年轻人

通过对Z世代年轻 人群分析,提炼出 无负担潮流出行、 便利消费。落地站 内热门露营、雨林 探险,加深品牌场 景链接。

抢占赛道

明星+大K发起活 动号召

明星OGC定调站 内潮流场景;大K 引领模仿场景种草 抢占初夏饮品赛道 资源曝光量,引发 站内热议。

拥护品牌

透传品牌心智

多元玩法提升品牌数据转化; 联合品牌发声,展示AMX爱冒险形象站内外宣发齐发力,树立品牌心智。



一次「品牌概念落地-品牌玩法-产品心智打造」的完整链路IP玩法

01、品牌概念落地

AMX定义新一代酸奶

爱冒险的定义不只停留在极限运动,生活中的每一次跳脱常规,每一次尝试新体验,都是冒险,都是下一个潮流可能。

02、品牌态度植入

新态度+新玩法=新潮流

借小红书社区潮流趋势,品牌深度植入,乘风打造品牌爱冒险潮流,口味和概念缺一不可。

03、品牌心智打造

爱冒险=AMX

生活随处可以冒险,热爱始终尝新。

06、抢占消费心智

AMX抢占初夏消费心智赛道

借助初夏时节契机,借力打力,让初 夏绑定AMX爱冒险潮流精神,同时深 度绑定品牌态度,抢占初夏饮品赛道。



05、内容营销策略

贯穿品牌理念

聚焦AMX,新一代,爱冒险,凭实力骄傲,做新一代冒险家的品牌理念。站内外宣推贯穿品牌理念搭配夏日潮流,打爆爱冒险夏日计划关键词。

04、场景营销策略

深度分析品牌定位核心人群

AMX品牌定位Z世代年轻人,夏日是冒险尝试 新鲜事物的好时节,放大健康、精致、便利、 颜值经济等关键词。打造露营、探险、等多元 化潮流场景,促进核心人群消费。





一条完整的IP链路,帮助品牌完成概念落地







站内高热明星引领爱冒 险潮流



潮流贴纸刺激活动UGC



活动H5惊喜盒子双重 刺激品牌体验









项目效果总览

 \mathcal{A}

(<u>}</u>

 $\langle \bigcirc \rangle$

站内外活动总曝光

4.5(2+

话题浏览量

5000万十

明星KOL参与人数

4万+人参与

9万+笔记产出

话题参与人数

25位現星 150位 +KOI





站内外活动总曝光4.5亿+





·日森林冒险家 🚵 爱冒险夏日计划

牙! 口综艺梦之声的微博视频

5-5 15:19 来自沈月超话





5-7 18:30 来自吉克隽选超话

辣妹吉克隽逸的社交能力我是大写的服#吉克隽逸自己 调侃自己好做作# 👍 看了她的户外运动vlog, MOMOK O初次尝试腰旗橄榄球,面对陌生的规则和不熟悉的队 友毫不怯场, 快速和大家打成一片, 还和新朋友们互 相开玩笑说自己是"做美妆的"⇔自信、不拘小节的性 王森林中漫步的样子元气又可爱~以前就很喜欢 格让人好感度upup!这样的阳光辣妹你门吗! 口综艺 己录的生活点滴,又治愈又美好,真的狠爱我们 梦之声的微博视频



220万次观看 ⇒ 吉克隽逸超话 rb 736 □ 358

vlog教你做快乐的大人#沈月的VLOG也太治愈

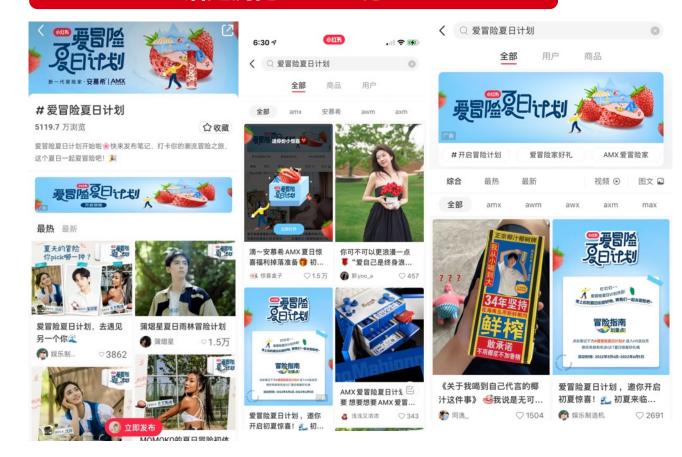
看她一个人努力搭帐篷、DIY茶泡饭和酸奶甜

次現看 月超话

□ 317 蒲熠星



话题浏览量5000万+

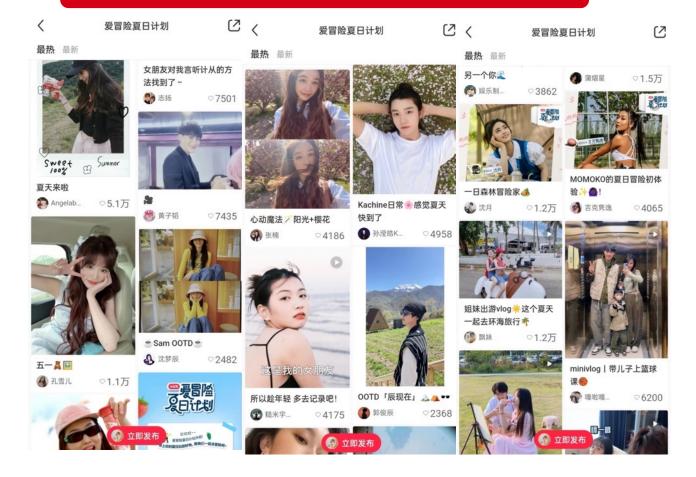




明星KOL共4万+人参与产出9万+笔记



25位明星150位+KOL参与话题

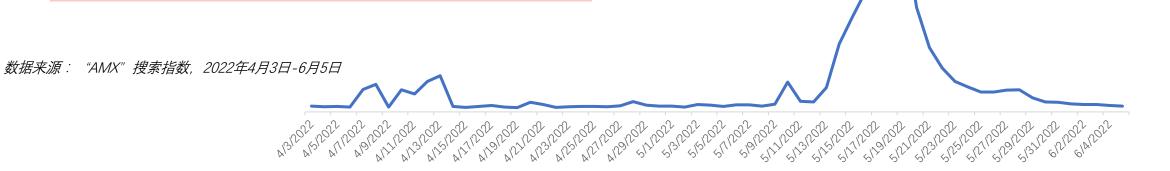




小红书站内热度提升 品牌搜索指数飙升

"AMX"搜索指数趋势

5月10日-5月17日,福利活动上线,站内火热传播期间,"AMX"搜索指数增加约9倍,5月3日-6月5日整体投放期间,"AMX"搜索趋势实现热度高峰。



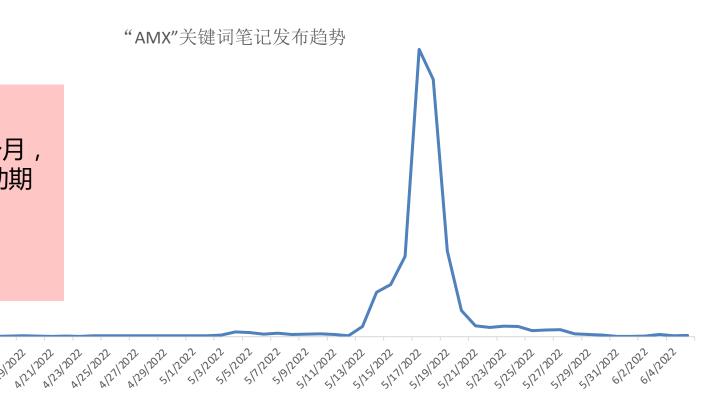


讨论度提升 品牌相关笔记数量大幅上升

5月3日-6月5日活动期间对比5月3日前一个月, "AMX"品牌相关笔记发布指数剧增,活动期 间平均笔记发布指数较活动前增长近30倍

A121/2012 A129/2012

4/15/2022





认知提升 "丹东草莓"笔记热词中AMX品牌抢占用户心智

5月3日-6月5日投放期间,"丹东草莓"笔记热词排名中,"安慕希"关键词直升Top2, "AMX"位居第四,"安慕希丹东"成功进入 Top9,AMX品牌已与丹东草莓形成强关联, 占领用户心智

12:31 ⋪	小红书	ul ≎ ■
〇 丹东草莓		❷ 取消
丹东草莓		5万+篇笔记
丹东草莓		200+件商品
丹东草莓 酸奶		
丹东草莓 安慕希		

"丹东草莓"笔记热词词云 (5月3日-6月5日)

排名	笔记热词
1	丹东
2	安慕希
3	夏日
4	AMX
5	酸奶
6	草莓酸奶
7	水果
8	丹东草莓
9	安慕希丹东
10	小红书

"丹东草莓"笔记热词词云 (4月3日-5月2日)

排名	笔记热词
1	草莓
2	丹东草莓
3	丹东
4	拼夕夕
5	明星
6	农场
7	水果
8	小红书
9	酸奶
10	夏天

数据来源:"丹东草莓"笔记热词词云,2022年4月3日-6月5日



认知提升 "爱冒险" AMX建立强绑定

5月3日-6月5日投放期间,AMX品牌关键词成为"爱冒险"笔记热词排名Top2 Top3;用户搜索"AMX"前/后搜索的关键词中,<mark>前10中</mark> 7个均为AMX爱冒险夏日计划相关词 , "爱冒险"与AMX品牌心智强绑定

排名	笔记热词
1	夏日
2	今天
3	今日
4	老师
5	夏天
6	夹板
7	孩子
8	蓬松
9	tony老师
10	玉米须

"爱冒险"	笔记热词词云
(4月3	日-5月2日)

排名	笔记热词
1	夏日
2	AMX
3	安慕希
4	今天
5	夏天
6	小红书
7	麻将
8	朋友
9	今日
10	妈妈
"爱冒险"笔记热词词	

"爱	是冒险"	笔记热词词
둜	(5月3日	3-6月5日)

排名	上下游词
1	安慕希
2	味可滋
3	金典
4	qq星
5	AMX丹东草莓酸奶
6	AMX0蔗糖酸奶
7	amc
8	优酸乳
9	amaxy洗发水
10	amy
"AMX"上下游搜索关	

		′		
"ΔN	ΛY"	_ F_	下流发生	大索則
711	/1/\		1、加工32	くホヘ
键词	(AE	13⊏	-5日	2H)
以王 /一」	17/	J U 🗀	. J/J	- 1

排名		上下游词
1		AMX爱冒险夏日计划
2		安慕希
3		爱冒险夏日计划
4		AMX爱冒险
5		爱冒险
6		安慕希麻将
7		AMX复日
8		AMX安慕希
9		夏日爱冒险计划
10		AMX爱冒险夏日
"AMX"上下游搜索关 键词(5月3日-6月5日)		



站内资源强势引流助力曝光,扩大活动影响力



站外热搜视频占据热榜高位,多家媒体报道

腾讯内容开放平台

玩法。同时,用户在浏览、分享活动页面与笔记的 过程中,能够不断积攒个人任务积分,获取由安慕希A 激更多用户从围观路人成为自发种草官,也刺激更 多潜在受众加速消费决策流程,为品牌实现有效的



值得一提的是,除了对明星冒险家VLOG的内容布局

发、一次户外出游的体验, 或尝试在家制作 一道美味的创意小食,都能够成为丰富精神 世界、探索多元生活方式、发现下一个潮流 可能的"冒险"。

0



的态度共鸣, 更从内在带动品牌与用户产生 更深层的关系链条, 驱动双重的消费决策动

China 中华网

《品牌中国》: 小红书携手安慕



于品牌来说,曾经在长视频综艺市场上,以成本 、换流量的时代一去不返, 如今即时结合热点趋

《品牌中国》: 小红书携手安慕希AMX爱冒险 开

启夏日挑战畅享潮流味道

发布时间: 2022-05-31 点击量: 6026

入夏后, 消费者对饮品的需求直线上升, 而随着大 众健康意识逐步提高,对于酸奶作为一种具有健康功能

入夏后、消费者对饮品的需求直线上升、而辅着大众健康意识逐步接高、对于做奶作为一种具 为 有健康功能的效品、口感和健康的双重满足、更受到消费者的高量、如何在满足口感和健康的费 康紫求的同时,原产地直采更是让消费者够受到口格的提升,还以"新一代、爱智拉"的品牌态 京、通过健康、口格、精神三素混合实际设备者、即使一代常的家的各价格等小红水和四开系

康、口感、精神三重满足年轻消费者, 用新一代冒险家 的身份携手小红书共同开启《爱冒险夏日计划》。



与此同时,在小红书平台的播动下,安赛希品牌代言人 Angelahaby,安赛希品牌代言人黄子临 也发布了自己的夏日冒险笔记。正是因为热爱分享的社区氛围、高度契合的热点内容,让明星也 乐于参与品牌活动、弱化广告属性、用个人语境影响更多粉丝的关注。



全渠道热度不断发酵,潜在用户转化为消费者促进购买



用户购买欲,刺激消费者转化



↔ 分享

△ 有用

□ 已购商品: 食品□味: 丹东草莓味酸奶230g*10瓶 好喝!!! 不怕胖! 支持黄子韬! 支持黄子韬! 支持黄子韬! 支持黄子韬! 支持黄子韬!



蒲熠星的新商务是安慕希丹东草 莓,买了觉得味道不错追了两单, 刚下单我区就不让快递进小区,通 通大门口自取......

很好,我要吭哧吭哧跨过整个小区 搬酸奶了◎

查看翻译

⊙ 评论

<u>6</u> 2

(=) 6

 \square

ಯೆ